

Localisation : Gigean (34)

## Présentation de la société

Mywindparts est une jeune entreprise spécialisée dans la fourniture de pièces détachées pour le marché de l'éolien.

Plus qu'un simple distributeur, Mywindparts offre ses services afin d'augmenter la performance technique des éoliennes :

- Analyse de stocks (stock minimum, stock de sécurité, inventaire, ...).
- Recherche de pièces équivalentes.

Mywindparts propose via son réseau de partenaires la réparation et le reconditionnement des pièces de rechanges.

Depuis le début d'année, Mywindparts appartient au groupe Voltalia qui est l'un des leaders mondiaux comme producteur d'énergie et prestataire de services dans la production d'électricité renouvelable à partir des énergies solaires, éoliennes, hydroélectriques et biomasse (Pouvant également être combinées avec des solutions de stockage).

## Description du poste

Dans le cadre de notre développement, Mywindparts est à la recherche d'un.e Commercial.e en alternance pour accompagner la croissance de nos ventes et de notre portefeuille clients.

Rattaché.e au Directeur de l'entreprise, votre rôle s'articulera autour des **missions suivantes** :

## Développement et suivi commercial

- Assurer le suivi commercial (sur le terrain et/ou à distance) et répondre à leurs demandes dans un but de fidélisation ;
- Rédiger les offres commerciales et négocier leurs termes ;
- Faire signer les bons de commande (closing) et les contrats de vente ;
- Veiller au respect des clauses contractuelles et à la satisfaction client ;
- Gérer les commandes : ouverture de comptes, devis, en-cours.

## Gestion de la relation client

- De manière récurrente, actualiser et renseigner le fichier clients ;
- Rechercher des nouveaux prospects/clients et fidéliser les existants ;
- Assurer la veille commerciale (produits, tendances, concurrence) ;
- Analyser le marché concurrentiel, exploiter les statistiques commerciales ;
- Promouvoir l'image et la notoriété de l'entreprise ;
- Participer aux actions de marketing opérationnel : événements salons, opérations promotionnelles sur le terrain / lieu de vente, mailing, e-mailing, phoning, etc.

Des déplacements à hauteur de 30% sont à prévoir

### **Profil recherché :**

Si vous avez :

- Une formation dans une école de commerce ou d'ingénieur avec option Energies Renouvelables, niveau Master ;
- Une bonne maîtrise du back-office et des outils informatiques ;
- Un anglais et un français courants ;
- Le permis de conduire.

Si vous êtes :

- Autonome ;
- Organisé.e ;
- Rigoureux.se ;
- Ayant un excellent relationnel ;
- Etant fin négociateur.trice et bénéficiant d'une capacité d'innovation.

Enfin, si vous êtes passionné.e par les énergies renouvelables et voulez être acteur de notre environnement, alors n'hésitez plus, cette offre est faite pour vous !

### **Pour postuler :**

Nous vous remercions d'adresser votre candidature (CV + LDM) par email à l'adresse suivante : [l.chaibi@votalia.com](mailto:l.chaibi@votalia.com) sous la référence : STG/MWP/COM